



Para publicação imediata
12 de janeiro de 2015

Contato: Mídia: Melissa Andrews
+1 864.286.4425
melissa.andrews@scansource.com

Investidores: Mary Gentry
+1 864.286.4892
mary.gentry@scansource.com

SCANSOURCE ASSINA ACORDO DEFINITIVO PARA ADQUIRIR A NETWORK1, A DISTRIBUIDORA DE VALOR AGREGADO LÍDER EM COMUNICAÇÕES NO BRASIL

GREENVILLE, CAROLINA DO SUL, EUA – A ScanSource, Inc. (NASDAQ: SCSC), líder internacional no setor de distribuição de produtos de tecnologia especializados, assinou um acordo definitivo para aquisição da Network1, Intersmart Comércio Importação Exportação de Equipamentos Eletrônicos, S.A. (“Network1”). A Network1 é uma das distribuidoras de valor agregado líderes no Brasil, com uma ampla oferta de produtos e serviços para o setor de comunicações. Com o acordo, a ScanSource adquiriu toda a operação da Network1 na América Latina, incluindo as operações no Brasil, México, Colômbia, Chile e Peru. A compra deverá ser concluída esta semana após a transferência integral dos fundos.

Com a aquisição da Network1, a ScanSource vai expandir seus negócios globais de comunicações para a América Latina e proporcionar aos revendedores acesso aos fornecedores líderes do setor, incluindo Avaya, Axis, Checkpoint, Dell, Extreme, F5, HP, Juniper, Polycom, Microsoft, Riverbed e Schneider-Electric. A Network1 é uma distribuidora de valor agregado que atende a comunidade de revendedores e tem o compromisso de oferecer os serviços e o suporte de que eles precisam. A Network1 oferece, entre outros, especialistas em pré-vendas altamente capacitados, um Centro de Treinamento Autorizado que oferece cursos de capacitação presenciais e online, soluções de marketing, suporte técnico dedicado, um portal consultivo com informações sobre produtos, aplicações e soluções, além de uma loja virtual e uma logística excepcional. A aquisição da Network1 complementar os negócios já bem sucedidos de Automação Comercial e AIDC da ScanSource no Brasil.

“Acreditamos que a expansão da nossa oferta de produtos, bem como de nossa base de fornecedores e clientes, com a inclusão das soluções de comunicações da

Network1 trará bons frutos,” afirmou Mike Ferney, Presidente de Comunicações e Serviços globais da ScanSource, Inc. “A liderança de Rafael Paloni foi essencial para que a equipe altamente qualificada e atenta às necessidades dos clientes da Network1 se tornasse uma das distribuidoras de valor agregado líderes no Brasil. Estamos muito contentes em tê-los conosco na ScanSource. Juntos, esperamos ser capazes de oferecer soluções de comunicações completas, bem como serviços e suporte de valor agregado, para revendedores que desejam expandir ou complementar sua atual oferta de produtos”.

Graças à aquisição, a ScanSource expande seu alcance geográfico no Brasil, com novas unidades em Goiás, Pernambuco e Espírito Santo, além das unidades já estabelecidas da ScanSource Brasil em São Paulo, Paraná, Santa Catarina e Ceará. Com essa expansão, os revendedores terão acesso ainda maior à sólida oferta de produtos, serviços de valor agregado e suporte excepcional da ScanSource. Além disso, a aquisição proporcionará mais oportunidades para a melhoria contínua dos serviços oferecidos em cada unidade da ScanSource, garantindo o acesso dos revendedores às ferramentas e programas que podem contribuir para o desenvolvimento de seus negócios.

A estimativa de vendas líquidas ajustada pelo U.S. GAAP da Network1 para o ano de 2014 foi de aproximadamente R\$720 milhões (cerca de USD 306 milhões convertidos com a taxa de câmbio média de 2014), com margens operacionais consistentes com os negócios de comunicações da ScanSource. A Network1 conta com mais de 60 fornecedores, 8.000 revendedores e quase 400 funcionários, sendo a maior empresa adquirida pela ScanSource até o momento. Espera-se que a aquisição contribua para o aumento dos lucros por ação e do retorno sobre o capital investido (ROIC) no primeiro ano após a conclusão da transação, excluídos os custos da aquisição em si. A transação, que será realizada inteiramente à vista, inclui o pagamento do preço de compra inicial e uma quantia fixa de dívida líquida assumida por um preço de compra inicial de aproximadamente R\$157 milhões (cerca de USD 60 milhões), além de pagamentos adicionais segundo o EBITDA nos próximos quatro anos.

Declaração de salvaguarda

Este comunicado à imprensa contém declarações preditivas que envolvem riscos e incertezas. Essas declarações estão sujeitas à salvaguarda da U.S. Private Securities Litigation Reform Act de 1995. Há diversos fatores importantes que podem fazer com que os resultados reais difiram dos resultados previstos. Esses fatores incluem, entre outros, a possibilidade de que a aquisição da Network1 não contribua para o aumento dos lucros por ação e do ROIC conforme esperado ou que a Network1 não apresente crescimento de vendas contínuo e com margens operacionais consistentes com os negócios de

comunicações da ScanSource. Para mais informações sobre outros fatores que podem fazer com que os resultados concretos difiram dos resultados previstos, consulte o relatório anual da empresa no formulário 10-K para o ano finalizado em 30 de junho de 2014, bem como os relatórios trimestrais subsequentes no formulário 10-Q apresentados à Comissão de Valores Mobiliários do Estados Unidos (SEC). Os leitores não devem se amparar exclusivamente nestas declarações preditivas, uma vez que são prognósticos válidos apenas para a conjuntura vigente no momento da publicação deste comunicado de imprensa. Não nos responsabilizamos pela revisão das declarações preditivas e nem pela atualização de seu conteúdo para refletir eventos ou circunstâncias posteriores à publicação deste comunicado de imprensa.

Sobre a Network1

A Network1 é uma distribuidora de valor agregado que oferece soluções de tecnologia especializadas para colaboração e comunicações unificadas, networking e performance, virtualização e data center, serviços na nuvem, segurança lógica, infraestrutura e segurança física. A empresa conta com uma rede sólida de mais de 60 fornecedores parceiros, incluindo Alcatel-Lucent, Aruba Networks, Avaya, Axis Communications, Barco, Cambium Networks, Checkpoint, Dell, D-Link, Extreme Networks, F5 Networks, Firemon, FireEye, ForeScout, HDS, HP, Intel Security, Ispwitch, Juniper Networks, Kaspersky Lab, Lenovo, Microsoft, Microsemi, Nutanix, Panduit, Philips, Plantronics, Polycom, Riverbed, Samsung e Schneider-Electric. A Network1 tem escritório no Brasil e em toda a América Latina. Para saber mais sobre a Intersmart Comércio Importação Exportação de Equipamentos Eletrônicos, S.A. acesse <http://www.intersmart.com.br>.

Sobre a ScanSource, Inc.

A ScanSource, Inc. (NASDAQ: SCSC) é líder global na distribuição de produtos de tecnologia especializados, com ênfase em soluções de automação comercial e AIDC, comunicações e segurança física. A equipe da ScanSource fornece serviços de valor agregado e atua em dois segmentos de tecnologia, Worldwide Barcode & Security e Worldwide Communications & Services. A ScanSource tem o compromisso de apoiar os revendedores que trabalham com a empresa na escolha, configuração e fornecimento dos produtos líderes do setor em praticamente todas as verticais do mercado na América do Norte, na América Latina e na Europa. Fundada em 1992, a empresa ocupa a 751ª posição na classificação da Fortune 1000. Para mais informações, acesse www.scansource.com.